El dinero *realmente* nunca duerme

El auge del dinero inteligente acelerado en los pagos B2B



Presentación global

Informe Mundial de Pagos 2027

Capgemini

Hoy con ustedes:



Walter Andriani
VP Financial Services North Latam



Marcela Guerrero
Financial Services Lead Colombia

Dos perspectivas complementarias para conectar las tendencias globales del World Payments Report 2027 con la evolución de los servicios financieros en Latinoamérica.

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

El dinero *realmente* nunca duerme

El auge del dinero inteligente acelerado en los pagos B2B



Presentación global

Informe Mundial de Pagos 2027

Capgemini

Instituto de Investigación Capgemini para Servicios Financieros

30 años de liderazgo en la industria

Perspectivas forjadas por quienes lideran la industria

80+
líderes C-Suite en nuestro Comité Ejecutivo Directivo

Hallazgos que encienden conversaciones estratégicas

430+
Sesiones informativas de alto nivel en 2025

Liderazgo de pensamiento local a escala global

28,000+
clientes

2,100+
ejecutivos

25
mercados

Moldeando las conversaciones de la industria

FORTUNE · REUTERS · Bloomberg · Finextra · CNBC · Les Echos · Insurance POST · FINANCIAL TIMES · Reinsurance News · The Economic Times

Libros de Tendencias

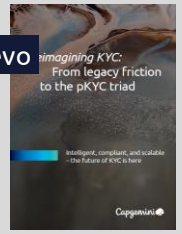


2026:
Banca y Seguros

12ª edición

Punto de vista **del cumplimiento** en delitos financieros

Nuevo



2026: Reimaginando KYC con IA

1ª edición

Mundo **Banca Corporativa y de Inversión** Informe

Nuevo



2026:
La innovación como motor de crecimiento

1ª edición

Mundo **Reporte de Seguro P&C**



2026:
De la promesa de la IA a la ventaja de la IA

19ª edición

Mundo **Informe de Riqueza**



2026:
Personalización con inteligencia aumentada

30ª edición

Mundo **Informe de Seguro de Vida**



2027:
Enfoque en el consumidor para desbloquear crecimiento

5ª edición

Informe Mundial de Pagos



2027:
Auge del dinero inteligente acelerado

22ª edición

Informe Mundial **de Nube para FS**



2026:
De la automatización a la reimaginación

3ª edición

Banca · Seguros

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Informe Mundial de Pagos 2027:

Capturando la voz 360° de la industria de pagos

Corporativos

1,110
grandes empresas encuestadas
(Revenue > USD $1 billon)

370
Empresas Aseguradoras

370
Empresas Manufactureras

370
Empresas Logística/ Transporte

Ejecutivos bancarios

300
encuestados

50+
entrevistados

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Ahora el dinero realmente nunca duerme:

El auge del dinero inteligente acelerado en los pagos B2B

Una nueva forma de dinero

Gana impulso a medida que pasa de **la experimentación a la adopción a gran escala en el mercado**



Una nueva fuente de valor

En todos los casos de uso, ya que las empresas ya están **dispuestas a pagar por beneficios empresariales**



Un nuevo papel para los bancos

Moldeada por **elecciones estratégicas** claras y **movimientos arquitectónicos**



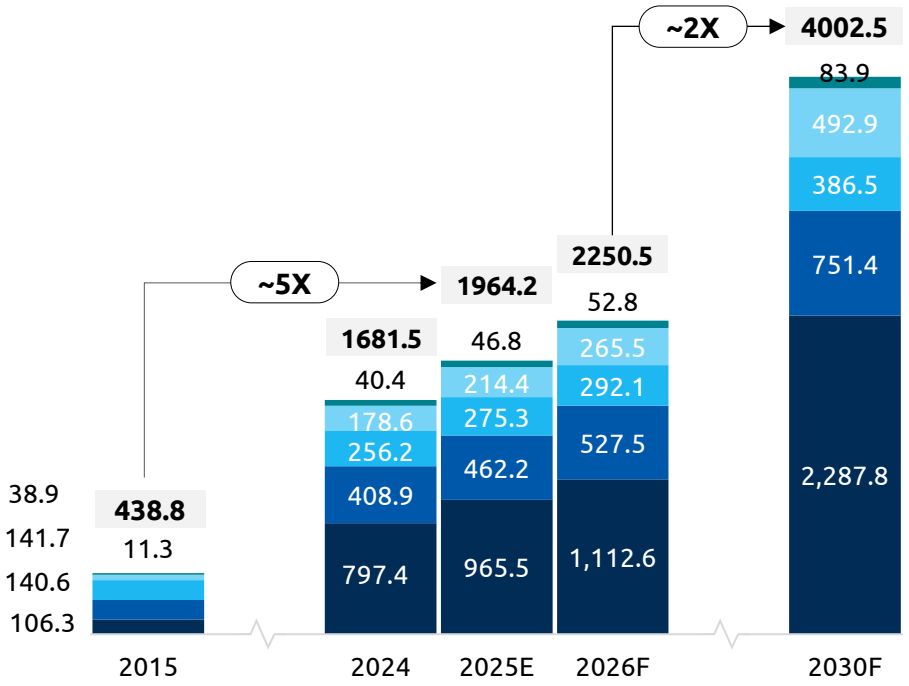
Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |


01
Introducción

Las transacciones globales no monetarias se duplicarán para 2030

Transacciones no monetarias a nivel mundial

(Volumen de pagos B2B y B2C en miles de millones de 2015 a 2030F)



	Crecimiento '25E–'26F	CAGR '25E–'30F
Global	**15%**	**15.3%**
MEA	**12.8%**	**12.4%**
América Latina	**23.8%**	**18.1%**
Norteamérica	**8%**	**7%**
Europa	**14.1%**	**10.2%**
APAC	**24.9%**	**18.8%**

¿Qué está impulsando este crecimiento?

Actividad comercial en tiempo real integrada en cada flujo de trabajo empresarial

Los mercados y plataformas transfronterizas están ampliando los flujos de transacciones

ERP, la banca API y la facturación electrónica están habilitando pagos automatizados

Modernización de la infraestructura de pagos liderada por bancos centrales y operadores de pagos

Nota: E - estimación y F – pronóstico
Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026

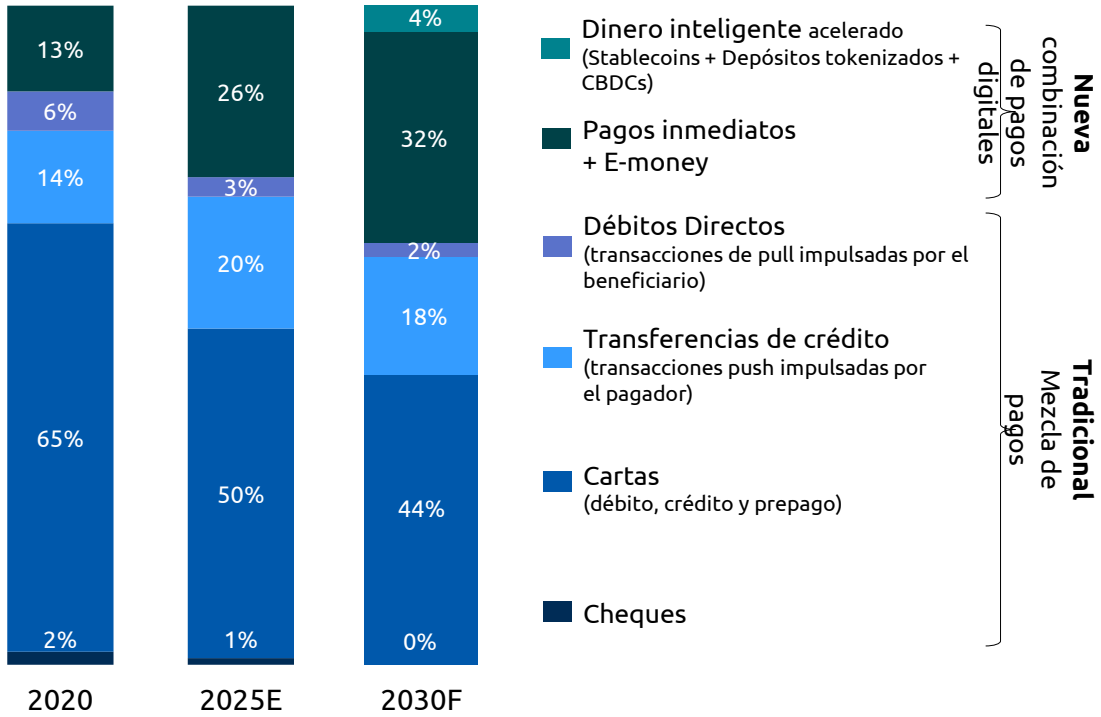
Los ecosistemas de pagos están evolucionando gradualmente para apoyar **el movimiento continuo y en tiempo real tanto de dinero como de datos**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Los bancos priorizaron la innovación B2B, pero las empresas no están satisfechas

Los instrumentos digitales están desplazando a los métodos tradicionales

(volumen combinado de pagos B2B y B2C)



Nota: La cuota acelerada de mercado de dinero inteligente se basa en datos cuantitativos y cuantitativos que reflejan el crecimiento esperado de estos ferrocarriles tanto en retail como B2B.

Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026

Las transacciones B2B tienen los valores de pago más altos, Pero la modernización aún no ha tenido un impacto significativo

60% de los ejecutivos bancarios **priorizaron la innovación en pagos B2B durante los últimos 3 años**
(según la encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)

Todavía

32% de las empresas están **satisfechas con sus principales socios bancarios B2B**
(en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)

Tres necesidades corporativas siguen sin cubrir a pesar de la modernización
(en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)

- Previsibilidad en los resultados de los acuerdos
- Visibilidad en tiempo real sobre el estado de pago y posiciones de efectivo
- Protección contra fraude y riesgo de pagos

Modernizar los instrumentos es necesario, pero **las empresas requieren coordinación, visibilidad y control simultáneos**

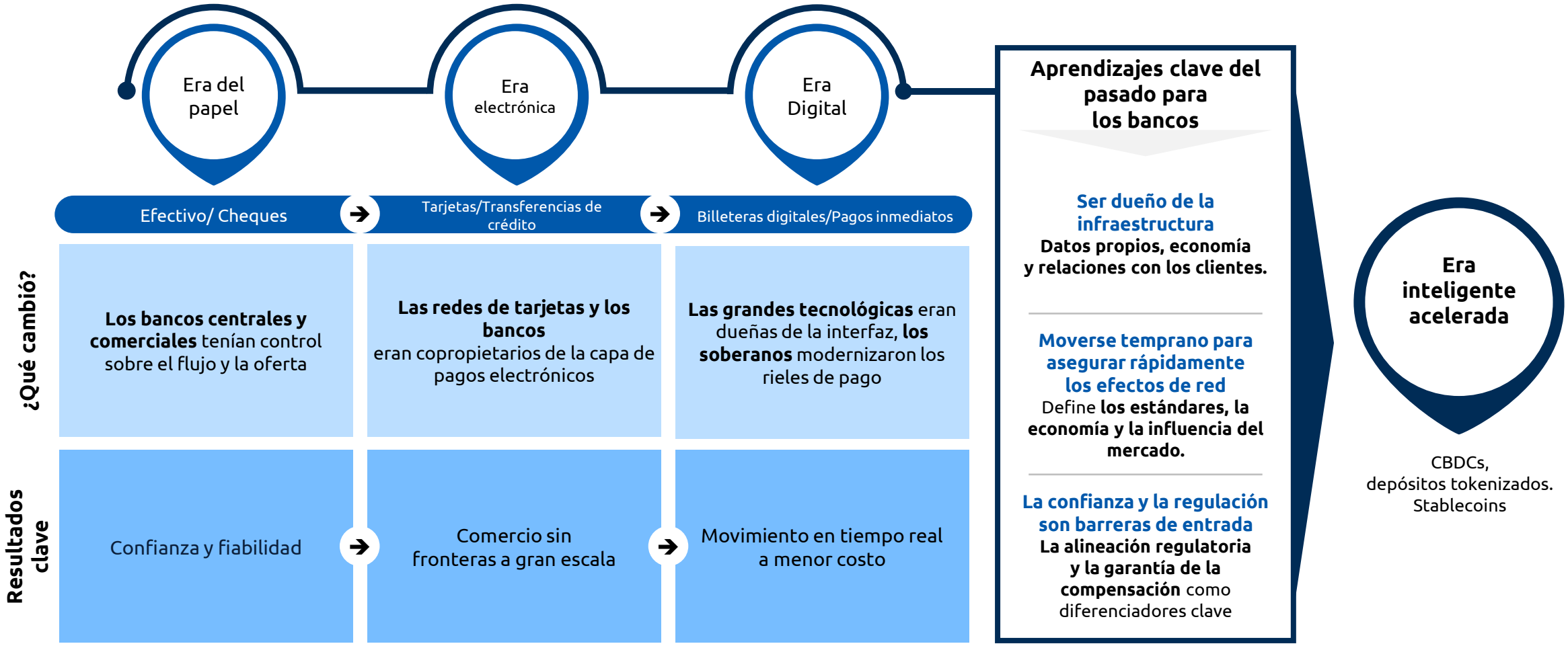
Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

02

Una nueva forma de dinero



De mover el dinero más rápido a hacerlo más inteligente



Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Nuevas formas de dinero están transformando los pagos B2B

	Pagos inmediatos	Depósitos tokenizados	Stablecoins	CBDCs
Emisor y respaldo *¿Quién emite y qué respalda su valor?*	**Banco central** (a través de bancos comerciales) **Depósitos en la cuenta**	**Bancos regulados** **1:1 Respaldo por depósito**	**Entidades privadas** **Activos fiduciarios/líquidos de alta calidad 1:1** (o sobrecolateralizados)	**Banco central** **1:1 Apoyado por Soberano**
Facilidad de acceso *¿Quién puede usarlo?*	**Acceso** amplio (minorista y mayorista) basado en cuentas 🟢	**Solo participantes autorizados** y aprobados 🟡	**Redes abiertas,** carteras autoalojadas las 24 horas del día, los 7 días de la semana 🟢	**Instituciones elegibles** (al mayoreo) 🔴 **Acceso controlado** (Retail) 🟡
Atractividad de rendimiento *¿Cuál es el potencial de devolución para el usuario final?*	**Intereses de depósito retenidos** 🟢	**Intereses de depósito retenidos** 🟢	**Principalmente retenido por el emisor,** con modelos de repaso de rendimiento que están surgiendo 🔴	**Rendimientos conservadores y alineados con políticas** 🟡
Preparación autónoma para la ejecución *¿Qué tan fácil es que las transacciones se ejecuten de forma autónoma?*	**La ejecución requiere integración específica de bancos y ferrocarriles** 🔴	**Ejecución directa dentro de las redes participantes** 🟢	**Ejecución directa en libros mayores compartidos** 🟢	**Ejecución directa dentro de las restricciones de la política** 🟢
Casos de uso principales *¿Dónde se usa?*	**Domésticos de alto volumen y bajo valor** Pagos minoristas y corporativos pix SPEI Bre-B UPI	**Gestión de efectivo del tesoro** (liquidez 24/7), liquidación institucional (DvP) HSBC **Servicio de Depósitos Tokenizados**	**Pagos transfronterizos**, comercio nativo de criptomonedas **USDT (Tether)** FORGE **EURCV y USDCV (SG-Forge)**	**Mayoreo:** Interbancario + liquidación transfronteriza **Retail:** Casos de uso para consumidores basados en políticas **Euro Digital (Banco Central Europeo)**

🟢 Favorable 🟡 Condicional 🔴 Restringidos

Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

El dinero tradicional separa las reglas de negocio de la compensación, mientras que **el dinero inteligente acelerado las combina para lograr una mayor eficiencia**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Tres fuerzas estructurales están impulsando el cambio hacia el dinero inteligente acelerado



Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

Juntas, estas fuerzas están **moviendo el dinero inteligente acelerado hacia una necesidad estratégica**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

La regulación está acelerando la adopción de nuevas formas de dinero



2022

COLAPSO TERRA/LUNA
Los jugadores privados estadounidenses comenzaron a vincular stablecoins a
Los T-bills capturan el 85% del mercado[1]

Carrera regulatoria para establecer marcos dedicados de dinero inteligente (2023-25)

La UE es la primera en reaccionar y acelerar el impulso regulatorio

Régimen de stablecoin de MiCA
ahora activo (julio de 2023)

SINGAPUR
w.e.f. Ago 2023

- MAS regula a los emisores de stablecoins de moneda única

EE. UU.
W.E.F. Julio 2025

- **Ley GENIUS**: perímetro federal de stablecoins
- OCC emitió **GENIUS NPR** (feb-2026)

HONG KONG
w.e.f. Ago 2025

- **Ordenanza de Stablecoins** vigente al 1 de agosto.
- **e-HKD Fase-2**; a continuación los estándares de los tokens.

Reino Unido
En desarrollo

- Construyendo un **modelo de dos niveles:** FCA para conducta del emisor + BoE para estabilidad de pagos

MiCA – Regulación de Mercados en Criptoactivos (UE); **MAS** – Autoridad Monetaria de Singapur; **FCA** – Autoridad de Conducta Financiera (Reino Unido); **NPR** – Aviso de Propuesta de Reglamentación; **OCC** - Oficina del Contralor de la Moneda

Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026, 1. Foro We
Nota: a lo que se refiere con efecto de

La claridad regulatoria está impulsando una adopción más amplia, pero los **marcos fragmentados plantean desafíos para la escalabilidad y los objetivos de soberanía**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

El dinero se mueve más rápido, pero el proceso de pago B2B sigue siendo complejo



(en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)

Los ecosistemas de pagos B2B son estructuralmente complejos...

- Escala geográfica: **14** Mercados
- Fragmentación bancaria: **11** Socios
- Exposición transfronteriza: **34%** Volumen B2B

... creando fricción entre los flujos de trabajo corporativos...

Las principales fricciones corporativas con su banco principal, %

- **74%** Enfrenta pagos **transfronterizos lentos, costosos e impredecibles**
- **59%** **Enfrenta la presión de cuentas a pagar y cuentas por** clientes más largos y la presión de pagar a los proveedores
- **55%** Lucha con **retrasos en la conciliación** de sistemas legacy

... revelando una brecha entre la velocidad de la red y la realidad corporativa

Medición del GPI SWIFT	Proceso de pago End to End	Realidad corporativa
	Originación de pagos (selección, validación, aprobaciones)	2.2 días
90% llega al banco receptor en 1 hora[1]	**Transferencia de fondos** (ejecución transfronteriza)	
	Confirmación y conciliación (crédito de beneficiario, actualizaciones ERP)	1.3 días

Los retrasos surgen por **autenticación, revisión de cumplimiento** y **conciliación posterior a la transferencia**

Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026;

1. Thunes

Las empresas **incurren en costos totales del 2% del valor de transacción** para un pago B2B transfronterizo típico

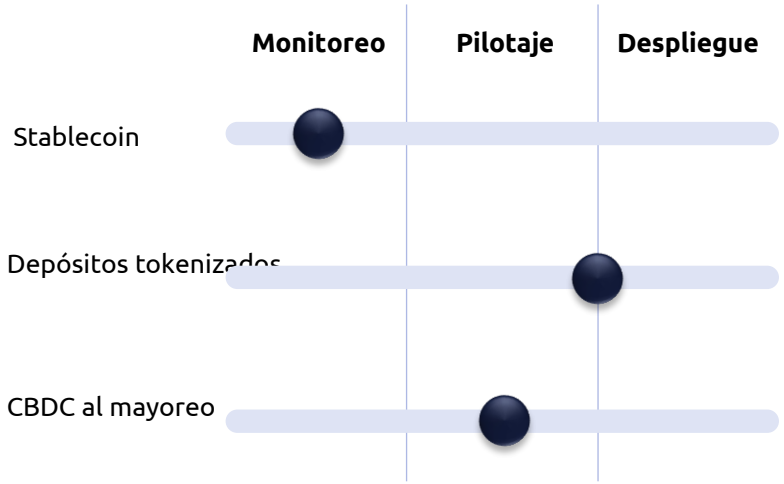
Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

El dinero inteligente está pasando de los pilotos a casos reales



La mayoría de los bancos están en etapas tempranas

(según la encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)



Las empresas no esperan a los bancos

(en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)

60% están abiertos para usar **stablecoins de proveedores no bancarios**

Los actores clave en el ecosistema de pagos ya están escalando dinero inteligente acelerado

No bancarios	**Circle-USDC** ofrece liquidación B2B transfronteriza en rieles programables con una transacción de $21.5 billones en el primer trimestre de 2026, un aumento de calidad de calidad del 263%. [1]
Operadores de red	**Mastercard adquirió BVNK** para acelerar la liquidación de stablecoins entre bancos. [2]
Bancos centrales	**El Proyecto PONTES** del **BCE** es una iniciativa de liquidación basada en DLT que permite transacciones utilizando CBDC al mayoreo. [3]
Mensajería Redes	El libro mayor compartido de Swift **está** activo, con **17 bancos pilotando pagos transfronterizos tokenizados** que permiten transferencias de valor las 24 horas del día, los 7 días de la semana, entre redes. [4]
Bancos líderes	**KINEXYS de JP Morgan** proporciona liquidación intradía en USD y EUR para clientes **corporativos** que procesan $5 mil millones diarios. [5]

Fuentes: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026;

1. Círculo; 2. Mastercard; 3. ECB; 4. Swift; 5. JP Morgan

El imperativo estratégico para los bancos es **lograr un progreso medido mientras preservan la flexibilidad** para adaptarse a medida que evoluciona el mercado

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

No hay una única solución: cada necesidad requiere una forma de pago diferente

Impulsores de adopción (según la encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)		Rieles instantáneos	Depósitos tokenizados	Stablecoins	CBDC al mayoreo
Prioridad de adopción *(1=Alta prioridad, 3=Baja prioridad)*		**En expansión**	**1**	**2**	**3**
Implicaciones estratégicas		• Utilidad de pago rápida y madura • Alta demanda de clientes	• Se mantiene en el balance general • Se ajusta a las regulaciones bancarias existentes	• Fuerte potencial de crecimiento de ingresos • Eficiente para flujos transfronterizos	• Mayor control de riesgos • Optimizado para liquidación interbancaria
Ingresos y costo	Inversión en CapEx	🟠	🔴	🔴	🔴
	OpEx por transacción	🟢	🟢	🟢	🟠
	Protección de ingresos	🟠	🟢	🟠	🟠
	Crecimiento de ingresos	🟠	🟠	🟢	🔴
Riesgo y Cumplimiento	Resiliencia y riesgo	🟢	🟢	🔴	🟢
	Claridad regulatoria	🟠	🟠	🔴	🟠
Demanda y eficiencia	Velocidad y finalización del asentamiento	🟢	🟢	🟢	🟢
	Demanda de clientes y corporaciones	🟢	🟠	🟠	🔴
	Conectividad de extremo a extremo	🟢	🟢	🟢	🟠

🟢 Fuerza actual 🟠 Fortaleza emergente 🔴 Limitado hoy

Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

Se espera que los bancos de Nivel 1 **soporten múltiples instrumentos y enruten transacciones** según los objetivos del cliente, operativos y comerciales

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

No transformarse también tiene un costo

Limitaciones bancarias		La carga		La realidad
Liquidez	Liquidez nostro atrapada	**~$4T**	**Mantenida en Nostro/Vostro** a nivel mundial, no generando rendimiento, sin financiar préstamos [1]	La ejecución transfronteriza requiere que los bancos **prefinancien cuentas en todas las monedas y corredores.** Ese capital permanece inactivo.
	Exposición de liquidación intradía	**$630 mil millones**	**Liquidez diaria promedio intradía**, bancos estadounidenses vs $443 mil millones de bancos europeos [2]	Los bancos acreditan en cuentas corporativas **antes de que se complete la liquidación interbancaria.** Se mantienen amortiguadores sin generar ingresos en todo momento.
Costo	Carga de excepción de pago	**13%**	**las transacciones B2B transfronterizas requieren manejo de excepciones**, devoluciones, retrasos o duplicados (en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)	Cada pago fallido activa **flujos de trabajo de recuperación manual.** Los costos aumentan silenciosamente a medida que los volúmenes aumentan.
Competencia	Parte de cartera erosion	**36%**	**del volumen de pagos** B2B fluye a través **de provisiones no bancarias** (en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)	Los no bancarios capturan flujos incrementales **sin cargar con la carga de infraestructura heredada.**

Fuentes: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026; 1. Estimación Capgemini; 2. BIS;

La oportunidad radica en usar dinero inteligente acelerado para **eliminar las ineficiencias actuales, no tratarlo como otra opción de pago**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |



03

Una nueva fuente de valor

Los bancos que avanzan más rápido ya empiezan a convertir la innovación en negocio

Los bancos avanzan a diferentes velocidades...

(según la encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)

21%

Líderes
Escalando activamente instrumentos de pago inteligentes en efectivo acelerados

Pilotaje convencional, evaluación o aún no considerar ningún instrumento

79%

... con tres prioridades que separan a los líderes de la corriente principal...

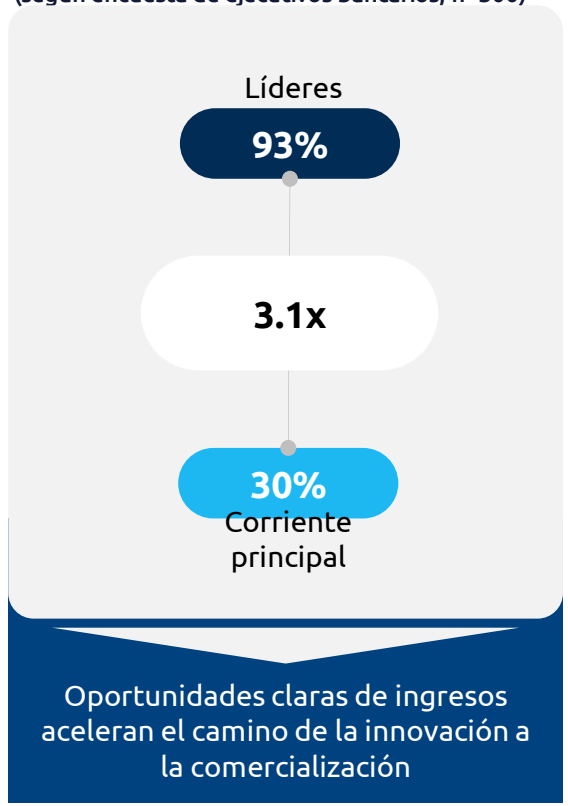
Aprovechando la demanda corporativa → Concentrar esfuerzo donde las empresas ya están dispuestas a pagar un precio premium

Construcción de nuevos motores de ingresos → Cambio de precios de transacciones a Monetización basada en el valor (por ejemplo, precios por suscripción, por resultados o agrupados)

Escalado para ejecución continua → Establecer controles, preparación y modelos operativos habilitados por IA para la ejecución 24/7

... y los líderes están definiendo fuentes futuras de ingresos

Ejecutivos con nuevas fuentes de ingresos identificados, %
(según encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)



Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

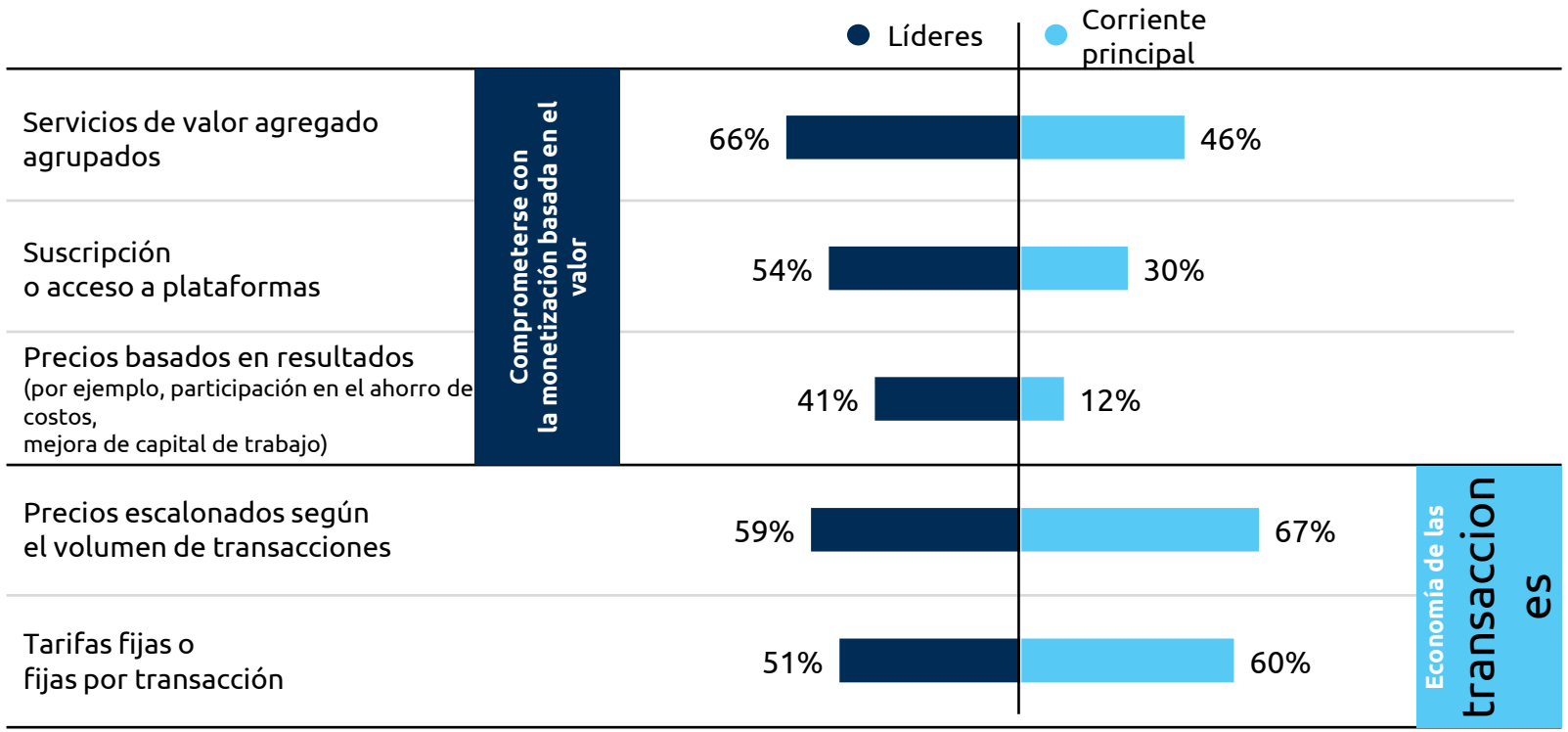
El mayor valor vendrá de **una ejecución enfocada**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Las empresas confían en los bancos; el reto ahora es convertir esa confianza en nuevos ingresos

Los líderes valoran el dinero inteligente como un servicio, mientras que los bancos convencionales siguen centrados en las transacciones...

Modelos de precios que los bancos planean para servicios de dinero inteligente, %
(según encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)



... y la demanda favorece a los bancos incumbentes

71%

Las empresas prefieren el banco sobre la fintech para pagos tokenizados a costo y calidad equivalentes

(en cuanto a la Encuesta Corporativa, n=110)

La demanda no es el problema. El modelo de ingresos es.

BNY

La iniciativa de depósito tokenizado demuestra cómo los bancos pueden **extender el efectivo a flujos de trabajo programables más allá de los pagos tradicionales.** [1]

Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026; 1. BNY

Construir estos modelos solo es posible si la **infraestructura de ejecución puede soportarlos a gran escala y velocidad**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Si el dinero se mueve en tiempo real, los controles también deben hacerlo

Escalar dinero inteligente amplifica el riesgo de cumplimiento...

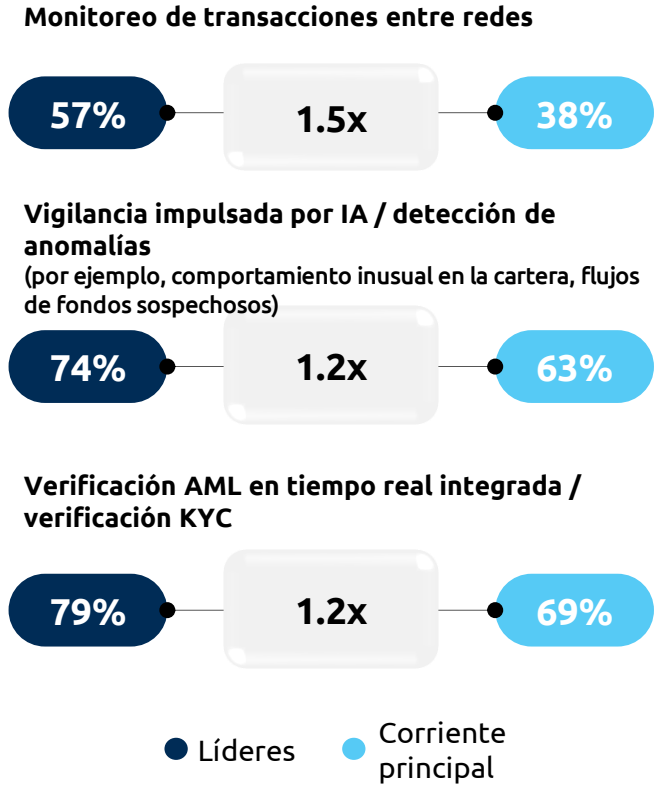
La ejecución irrevocable **elimina la ventana de detección posterior a la transacción**

Las transferencias de billetera a billetera y los flujos entre redes **extienden el riesgo más allá de la supervisión bancaria**

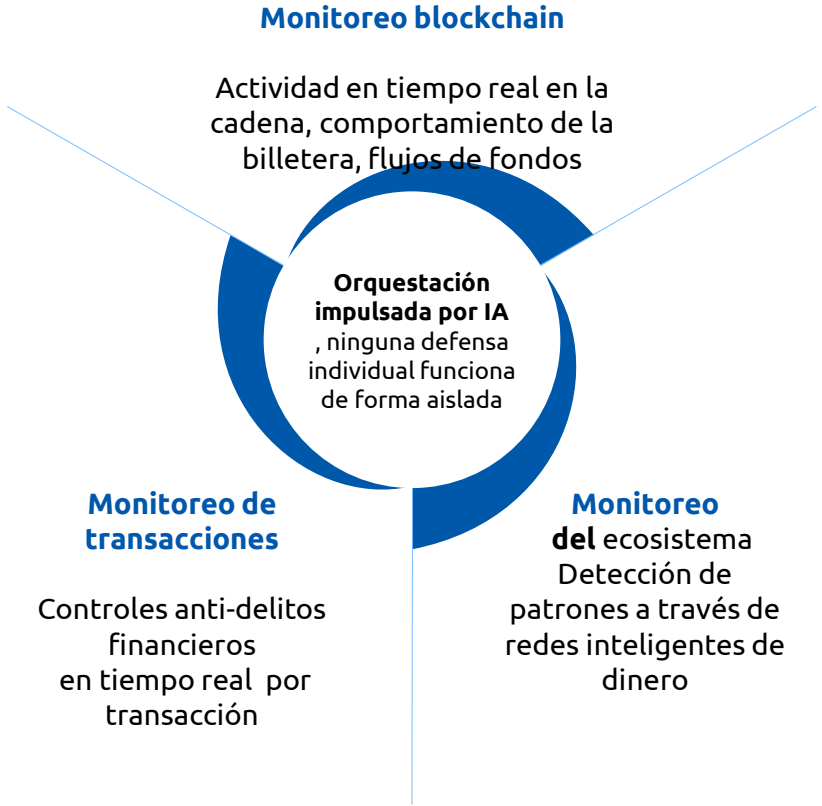
Los contratos inteligentes y los agentes de IA se ejecutan a gran escala con **un punto de control humano mínimo**

... presionando a los bancos para que integren el cumplimiento en la ejecución de las transacciones...

Los bancos planean implementarlo
(según encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)



... con un sistema orquestado de triple defensa



Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

El cumplimiento ya no es solo una función de control; se convierte en una **fuente de ventaja competitiva cuando está respaldado por las capacidades adecuadas**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

La tecnología sola no alcanza: los bancos también tienen que transformarse por dentro

Preparación organizacional

Preparación tecnológica

Las 3 principales áreas de capacidad donde los ejecutivos reportan su preparación, %
(según encuesta de ejecutivos bancarios, n=300)



Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

Cerrar estas brechas es lo que convierte el dinero inteligente acelerado de un **piloto en un negocio**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |



Un nuevo rol para los bancos

Cada banco debe decidir qué papel quiere jugar en el futuro de los pagos

Evalúa las capacidades actuales | **Rediseño del modelo comercial**

Definir posición estratégica

- Líderes
- Corriente principal

Reactivo

Distribuir capacidades de terceros sin construir

0% | 40%

Pros

- **Preservar las relaciones con los clientes** mediante capacidades del ecosistema
- **Acelerar la ejecución** usando integraciones con socios

Contras

- **Diferenciación limitada y control** sobre la hoja de ruta del producto
- **Participación** reducida en fondos de ingresos emergentes

Ejemplos

KB Bank, kinexys by J.P.Morgan lanzó un servicio de pago transfronterizo en USD las 24 horas del día, los 7 días de la semana, a través de Kinexys. [1]

Ofensiva

Diferencias enfocándose en corredores y casos de uso prioritarios

67% | 43%

Pros

- **Poder de fijación asegurada en** corredores objetivo de alta fricción
- **Captura la ventaja de los primeros en moverse** temprano en los corredores emergentes de ingresos

Contras

- **Retornos condicionados a la** selección de corredores y casos de uso
- **Influencia limitada** en los estándares y la participación en redes

Ejemplos

standard chartered los depósitos tokenizados para el tesoro fluyen a través de Hong Kong y Singapur. [2]

Transformador

Capacidad de moldear la red y construir infraestructura para regular la participación

33% | 17%

Pros

- **Define los estándares del ecosistema** como propietario de infraestructura
- **Captura los ingresos del ecosistema** usando tu red

Contras

- **Inversión y coordinación significativas** entre los participantes
- **El éxito depende de una adopción amplia** y una participación sostenida

Ejemplos

J.P.Morgan, citi, WELLS FARGO, BANK OF AMERICA desarrollando una plataforma de depósito tokenizado. [3]

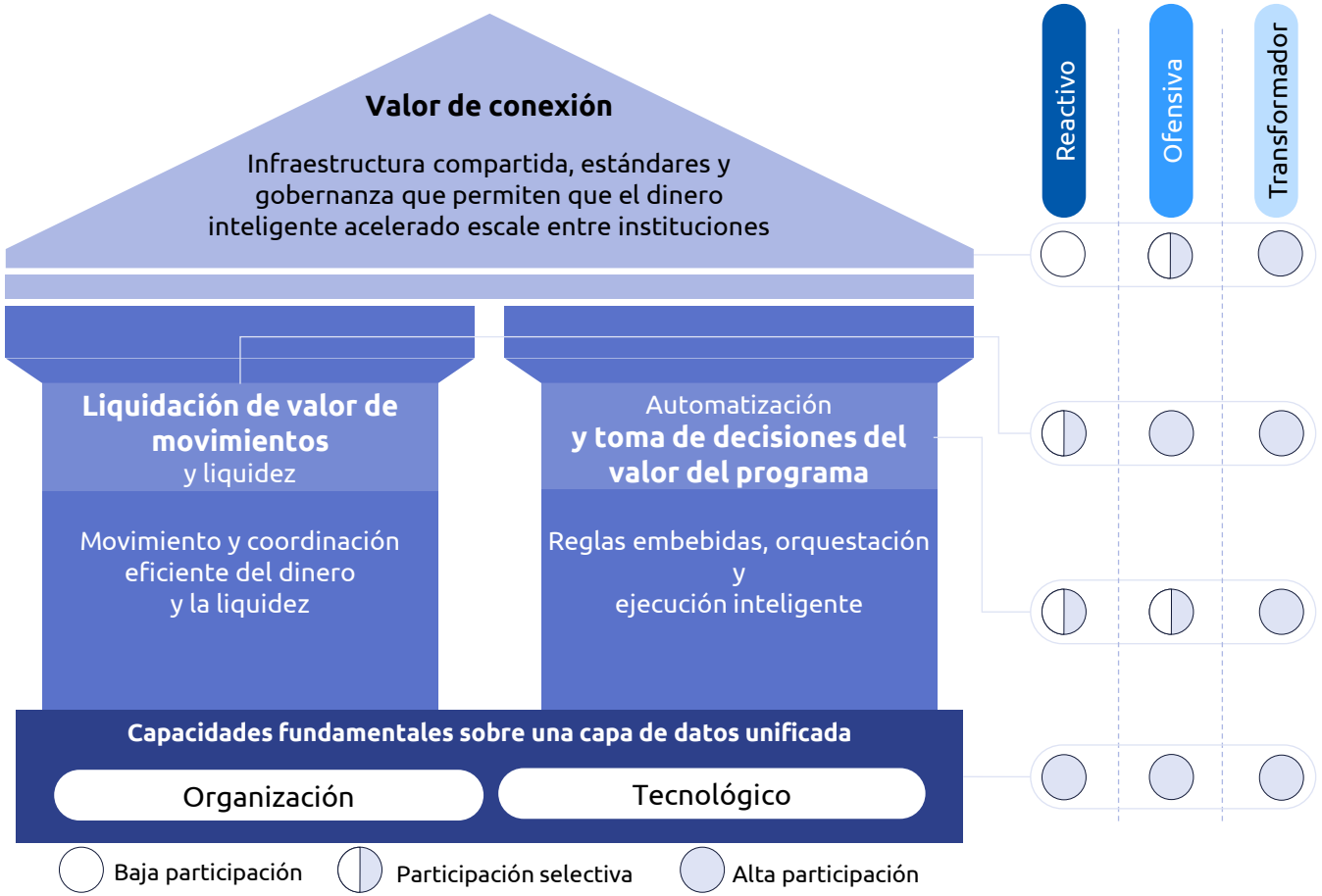
Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para Análisis de Servicios Financieros, 2026 1. Perspectiva sobre tokenización; 2. Estándar autorizado; 3. WSJ

El **papel que elija un banco hoy** determinará cuánto del acelerado mercado de dinero inteligente **capturará**

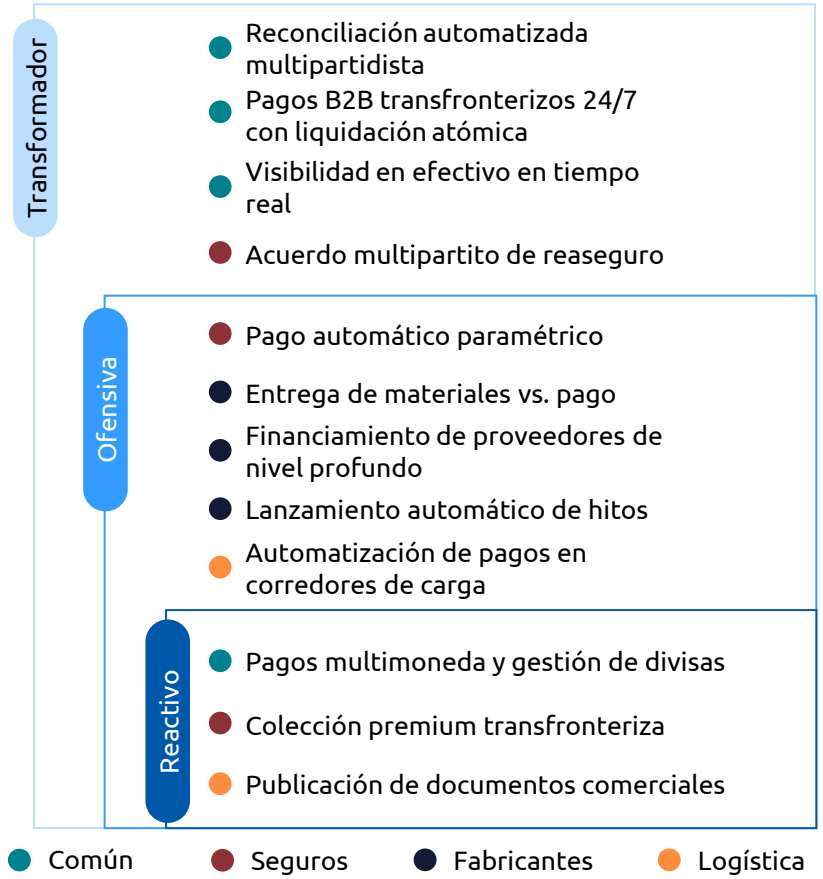
Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Cuanto más preparado está un banco, más oportunidades puede capturar

A medida que los bancos amplían sus capacidades, el nivel de compromiso estratégico varía...



... ampliando el rango de casos de uso



Fuente: Instituto de Investigación Capgemini para el Análisis de Servicios Financieros, 2026

Todos los bancos comparten la misma base. Lo que los diferencia es **qué tan alto en la arquitectura están dispuestos a construir**

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Tres mensajes para entender el futuro de los pagos

Una nueva forma de dinero

De experimentar con nuevas tecnologías a llevarlas a casos reales.



Nuevas formas de crear valor

Resolver problemas reales de las empresas abre nuevas oportunidades de negocio.



Un nuevo papel para los bancos

Cada banco deberá decidir dónde competir, diferenciarse y construir



Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Informe Mundial de Pagos 2027

El auge del dinero inteligente acelerado en los pagos B2B



Escanea el QR y descarga el reporte completo:

Capgemini 2026. Todos los derechos reservados |

Acerca de Capgemini

Capgemini es el socio de transformación de negocios para las empresas en la era de la IA. Ayudamos a las organizaciones a imaginar y construir un futuro inteligente y sostenible, combinando inteligencia artificial, tecnología e ingenio humano para transformar la manera en que operan, innovan y crecen. Con capacidades únicas de extremo a extremo que abarcan estrategia, tecnología, ingeniería y operaciones inteligentes, combinamos un profundo conocimiento de las industrias con capacidades líderes de mercado en IA, nube y datos para convertir la ambición en resultados de negocio medibles a escala. Respaldada por un sólido ecosistema de socios y cerca de 60 años de experiencia, Capgemini es una organización global responsable y diversa integrada por más de 410,000 profesionales en más de 50 países. En 2025, el Grupo reportó ingresos por 22,500 millones de euros.

Make it real | www.capgemini.com

Capgemini

Esta presentación contiene información que puede ser privilegiada o confidencial y es propiedad del Grupo Capgemini.

Copyright © 2026 Capgemini. Todos los derechos reservados.