

Investor Relations:

Capgemini:
Vincent Biraud
Tel.: + 33 1 47 54 50 87
IGATE:
Salil Ravindran
Tel.: + 1 510 298 8400

Press Relations:

Capgemini:
Christel Lerouge
Tel.: +33 1 47 54 50 71
IGATE:
Srinivas Kandula
Tel.: +1 510 754 8995

Capgemini compra IGATE

Con esta importante adquisición Norteamérica se convierte en el mercado más grande del Grupo

- **Norteamérica representará el 30 por ciento de los aproximadamente €12.500 millones de ingresos combinados estimados en 2015**
- **Mejora de la competitividad de Capgemini en todas las regiones y amplía su oferta en mercados verticales clave**
- **La plantilla de los centros de delivery globales rebasará los 100.000 empleados en 2015, compitiendo con los principales líderes del sector**
- **Proporciona alcance global y una cartera más amplia de servicios para los clientes de Igate y nuevas perspectivas para sus empleados**
- **Fortalece el modelo económico del Grupo a través de sinergias de ingresos y aumento de la eficiencia**
- **Financieramente atractivo: beneficio por acción de al menos un 12% en 2016 y 16% in 2017**

París y Bridgewater, Nueva Jersey, 27 de abril de 2015 – Capgemini e IGATE han anunciado la compra por parte de Capgemini de IGATE por un importe efectivo de 48 dólares por acción. La operación asciende a 4.000 millones de dólares y será inmediata a la normalización del precio por acción (EPS)¹. El acuerdo ha sido aprobado de forma unánime por los consejos de administración de ambas compañías. La transacción también ha sido aprobada con el consentimiento por escrito de los accionistas que tienen la mayoría de las acciones de IGATE.

IGATE es una prominente empresa de tecnología y servicios con sede en Nueva Jersey que facturó 1.300 millones de dólares en 2014, un crecimiento de dos dígitos, con un margen² operativo del 19%. Norteamérica es el mayor mercado de IGATE, que representa el 79% de los ingresos en 2014, seguido de Europa (14%) y Asia-Pacífico (7%). IGATE refuerza el negocio de Capgemini en áreas clave como servicios de infraestructura, así como servicios de BPO y de ingeniería. Por otra parte, la transacción enriquece la cartera de Capgemini con nuevos clientes emblemáticos como General Electric y el Royal Bank of Canada.

¹ Ajustado por el impacto de los costes de reestructuración y amortización de activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios neto de impuestos

² Margen operativo excluyendo gastos basados en acciones de compensación de 17 millones de euros

Esta operación dará lugar a un grupo con unos ingresos totales de 12.500 millones de euros en 2015, un margen operativo por encima del 10% y una plantilla de alrededor de 190.000 empleados. El grupo resultante rebasará el hito de los 100.000 empleados en sus centros Rightshore® en 2015.

Esta operación forma parte de la estrategia de expansión de Capgemini para reforzar su presencia en el mercado norteamericano.

Ampliación en Norteamérica

Incrementar su presencia en Norteamérica, el mercado de servicios y tecnología mayor y más innovador del mundo, ocupa un lugar destacado en la agenda del Grupo Capgemini. La operación incrementará la facturación del grupo Capgemini en la región un 33% hasta alcanzar una cifra estimada de 4.000 millones de dólares, lo que convierte a Norteamérica en su primer mercado, representando un 30% aproximadamente del total de la actividad del grupo en 2015. Se estima que unos 50.000 empleados den servicio a clientes de Capgemini en Norteamérica.

Reforzar la experiencia del sector, en particular en servicios financieros

Con una posición establecida en el sector de servicios financieros (42% de los ingresos), IGATE trae una atractiva e importante cartera de clientes complementaria a la de Capgemini. Esta transacción también refuerza la posición de Capgemini en los sectores retail, fabricación y sanidad, y apunta a una transición más rápida a las soluciones basadas en la plataforma.

Ampliación de las capacidades y la cartera de servicios

Además de su experiencia en servicios de aplicaciones, IGATE tiene capacidades complementarias en los servicios de infraestructura (3.000 recursos), BPO Vertical (3.500 recursos) y servicios de ingeniería (3.500 recursos). Además, su oferta de propiedad intelectual como IDMS en analytics presenta un alto potencial de margen y crecimiento.

Mejora de la competitividad del Grupo

La transacción amplía modelo de entrega industrializado de Capgemini aumentando globalmente la competitividad del Grupo en todas las regiones. Capgemini aprovechará los conocimientos de IGATE c para acelerar la transformación de la "people supply chain".

Fortalecer el modelo económico

La fusión de IGATE y Capgemini ofrece sinergias cruzadas de ingresos de venta de 100-150 millones de dólares y unas ganancias de eficiencia anuales estimadas en 75-105 millones de dólares a alcanzar dentro de 3 años.

Fácil integración

Basándose en las experiencias previas de integración y en una fuerte afinidad cultural, se espera que la integración sea suave. La nueva organización estará establecida en un plazo de 3 meses y se espera que el proceso esté completo dentro de 9 meses.

Una interesante transacción financiera

Además de atractivas sinergias y de un entorno financiero favorable, la transacción acelerará el uso de las cargas fiscales de Capgemini en Norteamérica, como resultado de una acumulación de beneficio por acción normalizado de al menos + 12% en 2016 y + 16% en 2017.

Paul Hermelín, Presidente y CEO de Capgemini, ha comentado *"Estoy encantado de anunciar esta operación tan importante en la historia de Capgemini. IGATE es una empresa líder que se adapta perfectamente a nuestra ambición estratégica. Nos dará un nuevo estatus en el mercado americano, y nos adelantará en nuestro viaje hacia la industrialización para ofrecer servicios cada vez más competitivos a nuestros clientes. Asimismo, también elevará las operaciones del Grupo en la India a una nueva escala, lo*

que nos permitirá competir a la par con las empresas mejor establecidas en India y en los Estados Unidos. Me complace dar la bienvenida a nuevos talentos y líderes a nuestro Grupo, que comparten nuestras convicciones y cultura profesional."

Ashok Trivedi, Co-Fundador y Co-Presidente del IGATE dijo: *"Estamos muy contentos de haber encontrado un gran socio para el negocio y confiamos en que nuestros empleados y clientes se beneficiarán de las ofertas y recursos de servicio mejorados disponibles para ellos en Capgemini."*

Sunil Wadhvani, Co-Fundador y Co-Presidente del IGATE aseguró: *"Estamos muy satisfechos de que la compañía que fundamos hace más de 25 años se haya convertido en una empresa global con más de 30.000 empleados, un socio de confianza para más de 250 clientes, un valor de mercado de más de 4.000 millones de dólares, y una de las marcas más respetadas en la industria de TI "*.

Ashok Vemuri, CEO de IGATE afirmó: *"En Capgemini, hemos encontrado un socio que hará avanzar nuestra capacidad de innovación y construcción de soluciones para el sector que mejorarán la propuesta de valor que ofrecemos a nuestros clientes. Además, esta poderosa combinación proporcionará interesantes oportunidades a nuestros empleados para expandir sus capacidades "*.

Aspectos más destacados de la transacción

La transacción contemplada consiste en una fusión de caja en un solo paso, entre IGATE Corporation y la filial de Capgemini North America Inc. La fusión ha sido aprobada con un consentimiento por escrito de los accionistas de IGATE Corporation que representa aproximadamente el 54% del capital (sujeto a un período fiduciario de 30- días durante el cual IGATE Corporation podría aceptar una propuesta superior).

La fusión está sujeta a las condiciones de cierre habituales, incluyendo las aprobaciones regulatorias. Se espera que la transacción se cierre en el segundo semestre de 2015.

Esta transacción se financiará a través de una combinación de:

- Fondos de Capgemini
- Ampliación de capital que se traduce en una dilución que no exceda el 6% del capital accionarial de Capgemini
- El porcentaje restante con deuda directa

Acerca de IGATE

IGATE es un líder global en la provisión de tecnología y soluciones basadas en operaciones con sede en Bridgewater, Nueva Jersey. Como partner de confianza para las empresas en Norteamérica, Europa y Asia Pacífico, IGATE ofrece soluciones a los retos empresariales de los clientes mediante el aprovechamiento de sus capacidades tecnológicas y de proceso, suscritas por el entendimiento de los imperativos del dominio y del sector. Con unos ingresos de 1.300 millones de dólares y 33.000 empleados, IGATE ofrece aplicaciones y plataformas que proporcionan la ventaja competitiva y la innovación necesaria para los clientes de todos los sectores, a través de una combinación de velocidad, la agilidad y la imaginación. IGATE cotiza en NASDAQ bajo el símbolo IGTE.

Más información: www.igate.com

Acerca de Capgemini

Con más de 145.000 empleados presentes en más de 40 países, Capgemini es uno de los principales líderes en servicios de consultoría, tecnología y outsourcing del mundo. El Grupo Capgemini alcanzó unos ingresos globales de 10.573 millones de euros en 2014. Capgemini, en colaboración con sus clientes, crea y proporciona las soluciones tecnológicas y de negocio que mejor se ajustan a sus necesidades y que conducen a alcanzar los resultados deseados. Siendo una organización profundamente multicultural, Capgemini ha desarrollado su propia forma de trabajar, la [Collaborative Business Experience™](#), basada en su modelo de producción [Rightshore®](#)

Para más información: www.capgemini.com.

Rightshore® is a trademark belonging to Capgemini.

Cautionary Statement Regarding Forward-Looking Statements

This report and IGATE's other public pronouncements contain forward-looking statements within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements are generally identified by the words "will," "intends," "expects," "anticipates," "estimates," "predicts," "believes," "estimates," "should," "potential," "may," "forecast," "objective," "plan," or "targets" or similar expressions and include IGATE's expectations as to future revenue growth, earnings, capital expenditures and other spending, dividend policy, and planned credit rating, as well as anticipated reductions in spending. These forward-looking statements reflect management's current views and assumptions regarding future events and financial performance. These statements are subject to risks, uncertainties, assumptions and other important factors, many of which may be beyond IGATE's control, and could cause actual results to differ materially from those expressed or implied in these forward-looking statements. Factors that could cause actual results or events to differ from such statements include, but are not limited to:

the occurrence of any event, change or other circumstances that could give rise to the termination of the Merger Agreement,

- the failure to receive, on a timely basis or otherwise, the required approvals by government or regulatory agencies,
- the risk that a closing condition to the proposed Merger may not be satisfied,
- the ability of IGATE to retain and hire key personnel and maintain relationship with customers, suppliers and other business partners pending the consummation of the proposed Merger, and
- other factors described in "Risk Factors" and "Cautionary Statement Relevant to Forward-Looking Information" in IGATE's Annual Report on Form 10-K for the fiscal year ended December 31, 2014 filed with the SEC on February 9, 2015, as well as the Information Statement to be filed by IGATE.

These forward-looking statements speak only as of their dates. Neither IGATE nor Capgemini undertakes any obligation to publicly update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by law.

Additional Information and Where to Find It

This communication is being made in respect of the proposed Merger involving IGATE and Capgemini. IGATE will prepare an information statement for its stockholders containing the information with respect to the Merger specified in Schedule 14C promulgated under the Exchange Act and describing the proposed Merger. When completed, a definitive information statement will be mailed to IGATE's stockholders. IGATE and Capgemini may be filing other documents with the SEC as well. You may obtain copies of all documents filed with the SEC regarding this transaction, free of charge, at the SEC's website, <http://www.sec.gov> or through our investor relations website at www.igate.com or from IGATE by directing a request by mail or telephone to 100 Somerset Corporate Blvd, Bridgewater, NJ 08807, Attention: Investor Relations, or [\(510\) 896-3007](tel:5108963007).