

Contacto con medios:

Jessica Martínez

Tel: +52 55 5980 3652

jessica.martinez@gciworldwide.com**ISAI Cap Venture invierte en Toucan Toco, una plataforma de gestión empresarial basada en SaaS que utiliza datos para storytelling**

Toucan Toco proporciona información comercial para ayudar a las organizaciones a tomar decisiones transformadoras

París, febrero de 2020 – Capgemini e ISAI, a través de su fondo de inversión conjunto, ISAI Cap Venture, anunciaron su primera inversión minoritaria en Toucan Toco, una solución de storytelling de datos, la cual forma parte de la primera ronda de financiamiento de €12 millones de Toucan Toco, dirigida por Balderton Capital.

"Atraer a una startup prometedora como Toucan Toco, poco después del lanzamiento del fondo, confirma que la unión de fuerzas entre un VC profesional y un sólido socio comercial es una excelente propuesta de valor", señaló Lucia Sinapi-Thomas, Directora General de Capgemini Ventures¹.

En un mercado global de Inteligencia Empresarial que se espera alcance \$150 mil millones para 2025², los datos se convertirán en una ruta crítica de mayor importancia para tomar decisiones estratégicas. Por lo tanto, la necesidad de una mejor comprensión de las operaciones y los indicadores relacionados será esencial para los principales proyectos de transformación impulsados por los CxO's (Chief Xperience Officers). Creada en 2014 y autofinanciada desde su inicio, Toucan Toco se ha convertido en un jugador importante en la industria de datos, enfocándose en storytelling de datos, al facilitar la comprensión de datos complejos a través de aplicaciones básicas y colaborativas. Toucan Toco hacen que los datos e informes comerciales, la última milla de la cadena de valor de datos, estén disponibles para todos los niveles de una empresa, principalmente para consumo de tomadores de decisiones no técnicos.

"Nos complace invertir en Toucan Toco, ya que sabemos que su propuesta de valor permitirá a Capgemini Invent crear colaboraciones más profundas con nuestros clientes, liberando el valor real de los datos y acelerando grandes proyectos de transformación", comentó Etienne Piollet, vicepresidente de Capgemini Invent y patrocinador comercial de Toucan Toco. "La solución de Toucan Toco complementa perfectamente el enfoque de Capgemini y las competencias básicas para impulsar la innovación de los clientes".

Capgemini y Toucan Toco ya han demostrado su capacidad de entregar valor conjunto a clientes en

¹ Capgemini Ventures es parte del enfoque de Capgemini para facilitar su estrategia de innovación abierta: conectando a las grandes organizaciones de clientes del Grupo a un ecosistema global de socios de innovación y startups para crear las soluciones digitales más prometedoras e innovadoras para sus negocios

² Con base en el reporte de Kenneth Research [Global Business Intelligence Market](#) de abril de 2019.



común. Junto con esta inversión, Capgemini respaldará la agenda estratégica de Toucan Toco de crecimiento acelerado en Europa y Estados Unidos, aprovechando la solución Toucan Toco como parte de sus capacidades y ofertas globales de Información y Datos.

"Al democratizar el storytelling de datos, Toucan Toco ha demostrado en los últimos 5 años que es uno de los principales actores en el mercado de software. Gracias a nuestro éxito, estamos orgullosos de ser la primera compañía elegida por el fondo de inversión ISAI Cap Venture. Esta asociación es uno de los pilares clave que nos ayudarán a acelerar el crecimiento en Francia, pero también en Europa y Estados Unidos", explicó Baptiste Jourdan, cofundador y vicepresidente para Europa/director de alianzas de Toucan Toco.

Acerca de Capgemini

Líder global en consultoría, servicios de tecnología, y transformación digital, Capgemini está a la cabeza de la innovación para enfrentar las oportunidades de nuestros clientes en el cambiante mundo de la nube, digital y plataformas. Basándose en su sólida herencia de 50 años y profunda experiencia específica de las industrias, Capgemini habilita a las organizaciones a alcanzar sus ambiciones de negocio a través de un conjunto de servicios que van desde la estrategia hasta las operaciones. Capgemini se impulsa por la convicción de que el valor de negocio de la tecnología viene de y a través de las personas. Es una compañía multicultural con casi 220,000 miembros del equipo en más de 40 países. El Grupo reportó ingresos globales de 14.1 miles de millones de euros en 2019.

Visítanos en www.capgemini.com/mx-es/. *People matter, results count.*

Sobre ISAI

Lanzado en 2010, ISAI es un fondo de emprendedores tecnológicos que reúne a una comunidad de más de 250 empresarios alrededor del mundo.

Cerca de 200 emprendedores exitosos, quienes han invertido en fondos de ISAI y más de 50 cofundadores de start-ups respaldados por ISAI comparten la ambición colectiva de coescribir grandes historias empresariales. ISAI invierte en proyectos diferenciados dirigidos por equipos ambiciosos que selecciona rigurosamente y apoya activamente.

ISAI Gestión, una empresa de gestión de inversiones aprobada por la AMF, con más de €400 millones bajo gestión, tiene como objetivo financiar y apoyar a empresas tecnológicas de alto potencial, inicialmente fundadores franceses en la etapa seed/pre-series A (entradas de €150k a €5M) o cuando hayan alcanzado la etapa growth/LBO (entradas de €5m a €30m). ISAI CAP Venture es su nuevo fondo, en colaboración con Capgemini, enfocado en convertir en compañías de crecimiento temprano (series A - D) en cualquier parte del mundo. Más información en www.isai.fr/en

Este documento no es una oferta de valores para su venta o para servicios de asesoramiento de inversión, contiene únicamente información general y no pretende representar recomendaciones de inversión generales o específicos.