

**Capgemini**

Raffaella Poggio, Capgemini Italia  
Resp. External Communication  
Tel: 02 41493.1 Mob. 347 4271901  
[raffaella.poggio@capgemini.com](mailto:raffaella.poggio@capgemini.com)

**Imageware**

Stefano Bogani  
Jessica Morante  
Tel: 02 700 251  
[capgemini@imageware.it](mailto:capgemini@imageware.it)

## **Capgemini e VMware collaborano per creare soluzioni business per la cloud orchestration per supportare i clienti verso l'adozione dell'IT-as-a-Service**

Milano, 21 gennaio 2014 - Capgemini, uno dei più importanti fornitori mondiali di servizi di consulenza, tecnologia e outsourcing e VMware, leader globale per la virtualizzazione e l'infrastruttura cloud, annunciano di aver ampliato la partnership strategica per lo sviluppo congiunto di nuove soluzioni. La collaborazione permette a Capgemini di ampliare la propria piattaforma per i servizi di integrazione, di aggregazione e orchestrazione facendo leva sull'offerta di VMware per la gestione di ambienti cloud. Questa nuova partnership riflette la visione di Capgemini e VMware su come le organizzazioni IT dovranno evolvere nell'era del cloud. Le nuove soluzioni consentiranno ai clienti di realizzare più facilmente l'IT-as-a-Service, migliorando la gestione del cloud tra i diversi fornitori e operatori con un servizio di provisioning basato su policy, la tutela del controllo dei dati e una migliore time to value per l'adozione del cloud. La partnership riunisce le soluzioni di virtualizzazione e gestione del cloud di VMware con le competenze di Capgemini in materia di integrazione dei servizi, aggregazione e orchestrazione. Le nuove soluzioni di Capgemini e VMware aiuteranno le imprese a semplificare la complessità della gestione del cloud, a massimizzare l'efficienza operativa e a migliorare l'IT e la business agility, incrementando allo stesso tempo la qualità del servizio.

Queste nuove soluzioni, che sono una componente fondamentale della piattaforma di orchestrazione di Capgemini, si combinano sia con le soluzioni di integrazione dei servizi di Capgemini sia con i loro servizi di aggregazione e le soluzioni di orchestrazione, con VMware vCloud® Automation Center™, vCenter™ Operations Management Suite™ e VMware IT Business Management Suite™. In questo modo, le aziende saranno in grado di creare e fornire nuovi servizi di business più rapidamente, trasformando la propria infrastruttura IT e aggiornando le applicazioni esistenti.

Per esempio, un direttore marketing di una grande azienda in cerca di una nuova applicazione per l'analisi del business e la gestione operativa avrà la possibilità di accedere a un consistente set di soluzioni pre-confezionate che si allineano alle politiche aziendali e alle specifiche esigenze di marketing, eliminando le ricerche time-consuming, di procurement e di provisioning. Attraverso il portale di servizio per l'utente finale, il direttore marketing sarà in grado di selezionare il miglior fornitore e la migliore soluzione in linea con gli obiettivi e le politiche aziendali e le esigenze di bilancio. Questo permette all'IT e all'azienda di gestire in modo più efficace i processi, la qualità e i costi dei servizi disponibili, migliorando notevolmente il time to market.

Inoltre, le soluzioni congiunte sono realizzate per migliorare la gestione finanziaria e il livello dei servizi cloud e dei provider attraverso una dashboard che agisce in tempo reale, in grado di fornire ai CFO la visibilità sull'utilizzo LOB e la spesa IT. Allo stesso modo, il CIO beneficerà di maggiore trasparenza nell'utilizzo complessivo dell'applicazione, consentendo un maggiore controllo sul supporto dei processi di business e consentendo una reale collaborazione tra tutto l'ecosistema

aziendale. La piattaforma consentirà, inoltre, alle aziende di utilizzare i servizi in modo più rapido ed efficiente.

*“Per supportare una forza lavoro connessa a livello globale, sono fondamentali soluzioni cloud efficienti, efficaci e che offrano insight di business in tempo reale”, ha commentato Gianluca Ciminata Senior Executive - Director of the Enterprise Cloud Service di Capgemini. “Rafforzare la partnership con VMware con l’introduzione della nuova offerta cloud è parte integrante della strategia di cloud orchestration, e permetterà alle aziende di gestire meglio la complessità del processo di IT transformation. Questo li aiuterà nel passaggio al cloud con una maggiore flessibilità e semplicità e consentirà loro di ottenere risorse in ambienti legacy, pubblici, privati o ibridi”.*

*“Le soluzioni VMware di Cloud Management sono state progettate per rispondere alle richieste dell’IT-as-a-Service - self-service, scalabile, velocità di cambiamento, infrastrutture condivise – e alle moderne applicazioni che supportano. La soluzione leader di cloud management, insieme all’esperienza e alla competenza di Capgemini di implementare soluzioni enterprise di successo su larga scala espande significativamente la nostra partnership e il valore che offriamo ai nostri clienti”, ha dichiarato Ramin Sayar, Senior Vice President and General Manager, Cloud Management Business Unit di VMware. “Sono entusiasta di questo investimento congiunto e della strategia che c’è alla base, che coinvolgerà molti business e molti ambiti tecnologici e offrirà al mercato e ai nostri clienti enterprise un valore unico e differenziato”.*

## Ulteriori informazioni

Video: Patrick Nicolet, Head of Infrastructure Services at Capgemini e Pat Gelsinger, CEO di VMware, spiegano la nuova partnership – <https://www.capgemini.com/resources/video/strengthening-the-partnership-of-capgemini-and-vmware>

## Capgemini

Con 130.000 dipendenti in 44 paesi nel mondo, Capgemini è uno dei principali fornitori globali di servizi di consulenza, information technology e outsourcing. Nel 2012 il Gruppo Capgemini ha registrato ricavi per 10,3 miliardi di euro. Insieme con i propri clienti, Capgemini progetta e realizza soluzioni di business e tecnologiche che consentono di migliorare le performance e il posizionamento di mercato. L’organizzazione profondamente multi-culturale contraddistingue da sempre il Gruppo Capgemini, che utilizza un approccio di lavoro unico e distintivo - la Collaborative Business Experience™ – e un modello globale di produzione distribuita denominato Rightshore®. Capgemini Italia ha registrato nel 2012 ricavi per 214 milioni di euro e ad oggi conta su 2.600 professionisti dislocati in 13 sedi; l’offerta è orientata ai principali mercati: Financial Services, Energy & Utilities, Manufacturing, Automotive, Consumer Products, Retail & Distribution, Public Administration, Telecom Media & Entertainment. Oltre alla principale società operativa, appartengono a Capgemini Italia due società specializzate: Capgemini BST e Capgemini BS. Per saperne di più: [www.it.capgemini.com](http://www.it.capgemini.com).

*Rightshore® è un trademark che appartiene a Capgemini.*

## VMware

VMware offre soluzioni per la virtualizzazione e per le infrastrutture cloud che consentono alle organizzazioni IT di guidare la crescita di aziende di ogni dimensione. Grazie alle caratteristiche e ai benefici della piattaforma di virtualizzazione – VMware vSphere® – le aziende si affidano a VMware per ridurre costi fissi e variabili, migliorare la flessibilità, garantire continuità di business, rafforzare la sicurezza e salvaguardare l’ambiente. Con un fatturato 2012 pari a 4,61 miliardi di dollari, oltre 500.000 clienti e 55.000 partner, VMware è leader di mercato nella virtualizzazione, che si conferma una delle priorità strategiche nell’agenda dei CIO. VMware ha sede nella Silicon Valley con uffici in tutto il mondo. Per maggiori informazioni: [www.vmware.it](http://www.vmware.it)