

Contact presse Capgemini :

Hélène Delannet

Tel : 01 49 67 31 25

E-mail: helene.delannet@capgemini.com

Contact presse NetSuite :

Mei Li

Tel : 00 1 650.627 1063

E-mail : meili@netsuite.com

NETSUITE ET CAPGEMINI SIGNENT UN CONTRAT DE DISTRIBUTION EN FRANCE

Capgemini devient le distributeur exclusif de NetSuite en France pour répondre à la demande croissante d'ERP¹ en mode Cloud

Paris, France - 6 octobre 2015 - NetSuite Inc. (NYSE : N), leader des solutions de gestion financière/ERP et des logiciels de commerce omnicanal en mode Cloud, et Capgemini, un des leaders mondiaux du conseil, des services informatiques et de l'infogérance, annoncent la signature d'un contrat dans le cadre duquel Capgemini sera le distributeur exclusif de NetSuite en France. Ce partenariat repose sur l'expertise reconnue de Capgemini en conseil et gestion de projet et sur le leadership de NetSuite sur le marché mondial des solutions ERP en mode Cloud. En vertu de ce contrat, Capgemini devient le partenaire exclusif de NetSuite en France. Capgemini met en place pour ce faire une entité spécifique à côté de ses activités traditionnelles, incluant une équipe commerciale dédiée qui bénéficie du support commercial et marketing de NetSuite.

Les entreprises françaises sont de plus en plus en demande de solutions de gestion en mode Cloud pour favoriser l'innovation et stimuler leur croissance. La solution unifiée de NetSuite couvre la finance, le CRM, le commerce électronique et les services professionnels, et offre aux entreprises une plate-forme agile, rapide à déployer, évolutive et flexible pour une relation clients performante.

Capgemini déploie des technologies Software as a Service depuis de nombreuses années et a une connaissance approfondie des processus métiers de divers secteurs d'activité, ainsi que du marché français, y compris de ses spécificités réglementaires et juridiques. En combinant son expérience avec les capacités d'intégration et la flexibilité de la plate-forme de développement SuiteCloud de NetSuite, Capgemini offre une solution puissante pour répondre aux besoins les plus complexes des entreprises françaises.

« Ce contrat marque une étape importante du partenariat de NetSuite avec Capgemini. Il s'inscrit dans le cadre d'une relation déjà forte et permettra aux entreprises françaises d'accélérer leur croissance dans un contexte très concurrentiel » explique Zach Nelson, CEO, NetSuite.

¹ ERP (Entreprise Resource Planning) = Progiciel de Gestion Intégré – voir définition Wikipédia [ici](#)

« Nous sommes heureux de ce partenariat avec NetSuite en France qui va nous permettre de renforcer notre position dans le domaine des ERP en mode cloud et aider les entreprises à devenir plus agiles et gagner en compétitivité » précise Nicolas de Taeye, VP, Capgemini France.

À propos de Capgemini

Fort de plus de 180 000 collaborateurs et présent dans plus de 40 pays, Capgemini est l'un des leaders mondiaux du conseil, des services informatiques et de l'infogérance. Le groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 10 573 milliards d'euros en 2014. Avec ses clients, Capgemini conçoit et met en œuvre les solutions métiers, technologiques et numériques dont ils ont besoin pour innover et rester compétitifs. Groupe profondément multiculturel, Capgemini revendique un style de travail qui lui est propre, la « Collaborative Business Experience™ », et s'appuie sur un modèle de production mondialisé, baptisé « Rightshore® ».

Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.capgemini.com.

Rightshore® est une marque du Groupe Capgemini.

À propos de NetSuite

Aujourd'hui, plus de 24 000 entreprises et filiales s'appuient sur NetSuite pour exécuter des processus stratégiques complexes à l'échelle mondiale dans le Cloud. Depuis sa création en 1998, NetSuite s'est imposé comme le premier fournisseur de solutions de gestion commerciale en mode Cloud, en proposant notamment des ERP ainsi que des logiciels de CRM et de commerce électronique aux entreprises de toutes tailles. De nombreuses entreprises du classement Fortune 100 s'appuient sur NetSuite pour accélérer l'innovation et la transformation de leur processus métiers. Tirant parti de l'accélération de l'adoption des technologies de Cloud computing dans le monde entier, NetSuite poursuit sa croissance en fournissant les meilleures solutions de gestion commerciale en mode Cloud, qui permettent aux entreprises de réduire nettement leurs coûts informatiques tout en augmentant leur productivité.

Suivez l'actualité de NetSuite sur son [blog](#), sur sa page [Facebook](#) et sur Twitter [@NetSuite](#).

Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.netsuite.com.

REMARQUE : NetSuite et le logo NetSuite sont des marques de service de NetSuite Inc. Les autres marques citées sont la propriété de leurs détenteurs respectifs.