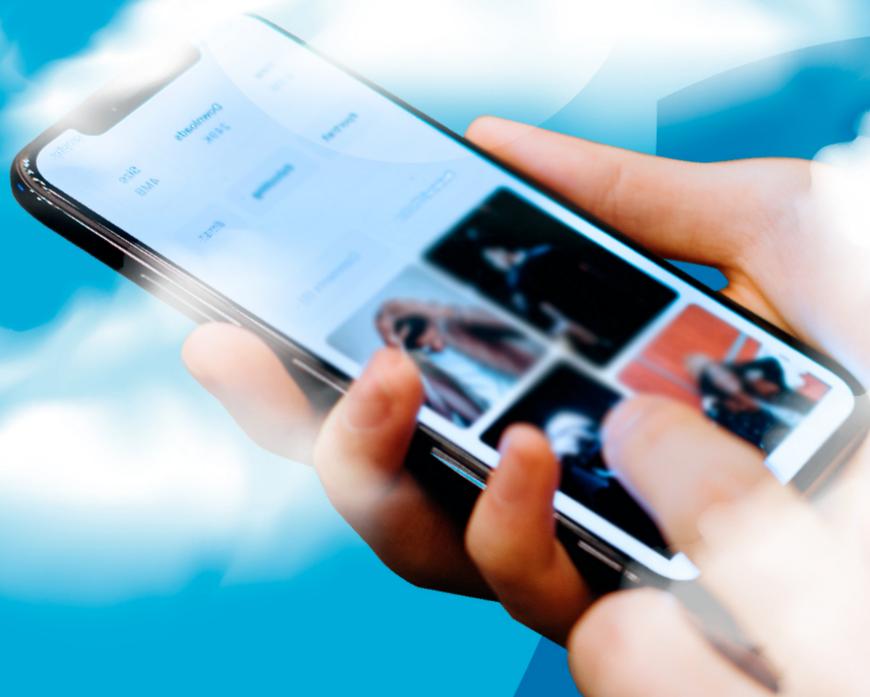


Capgemini 

Estrategias
Cloud Native





Estrategias Cloud Native

Acelerando la innovación empresarial mediante la migración de aplicaciones a la nube

Las organizaciones de todos los sectores mantienen un pulso continuo para ser más competitivas, brindando nuevos servicios, adaptando sus modelos de negocio, y proporcionando las mejores experiencias a sus clientes, conscientes además de los cambios vertiginosos que se suceden con la evolución de la tecnología.

Comprometidos con todo el proceso de transformación

La transformación digital no consiste únicamente en dar el paso a la nube. Desde Capgemini lo concebimos como un recorrido continuo (que identificamos como Cloud Journey) que debe suponer la verdadera modernización de los negocios.

Nuestra labor consiste en ayudar a las organizaciones de muy distintos sectores a definir y ejecutar sus propias estrategias de modernización de aplicaciones en la nube. Para ello, basándonos en las prioridades de negocio y de IT desarrollamos una completa hoja de ruta para cada cliente y cada aplicación. En la que se incluyen el assessment, la transformación, y por supuesto la operación.

La apuesta por la nube sin duda hace realidad las principales prioridades de los departamentos de TI de todas las organizaciones:

- ✓ optimización de inversiones y reducción de costes
- ✓ mejora de la experiencia de cliente
- ✓ incremento de la agilidad, escalabilidad y rapidez
- ✓ mejora de la seguridad y protección de datos
- ✓ reducción del time to market
- ✓ aumento de la productividad y el talento
- ✓ abandono de tecnologías complejas, habilitando la integración

Y por encima de todo ello, es preciso garantizar y sostener la estrategia de negocio de la compañía.

Cada fase incorpora los KPIs, el gobierno, las capacidades y las competencias requeridas para garantizar la consecución de los objetivos

Para todo ello, es preciso contar con herramientas que aceleren, automaticen y securicen cada fase del proyecto. Por esa razón Capgemini ha invertido en desarrollos propios, que nos permiten ofrecer a nuestros clientes una mayor seguridad, tiempos más cortos y sencillez en el proceso.





1. Planificación y Assestment

Colaboramos estrechamente con las organizaciones con el objetivo de definir claramente cuáles son las áreas donde la modernización y la claudificación tienen un impacto más directo y claro de negocio, incrementando ingresos, facilitando nuevos modelos de negocio o permitiendo una mayor optimización y eficiencia en las operaciones.

En esta primera fase, suministramos árboles de decisión, y recomendaciones basadas en experiencias reales de casos de negocio, sobre posibles rutas de migración aplicadas a toda la cartera de aplicaciones. Y nos basamos tanto en requisitos de negocio como técnicos y funcionales. Con todo ello facilitamos a nuestros clientes una toma de decisiones totalmente informada.

2. Transformación

Una de las claves de este proceso de modernización pasa por aprovechar la nube para desplegar en ella las aplicaciones críticas del negocio. Y llegados a este punto, se pueden recorrer tres rutas transformadoras:



Migración Lift & Shift.

Orientada a reducir los costes de IT, incrementar la calidad y agilidad de la infraestructura.



Modernización de Aplicaciones.

Transformar las aplicaciones a medida en aplicaciones escalables y fiables en la nube.



Cloud Native.

Incrementar la velocidad de los negocios Enterprise: acortar el Time to Market y capturar nuevas oportunidades de negocio.

Y desde Capgemini, adaptándonos a cada escenario, somos capaces de implementar las plataformas de migración, gestionar la migración real, desarrollar nuevas aplicaciones nativas cloud altamente automatizadas, usando metodologías CI/CD pro DEVOPS (continuous integration/continuous delivery), que probamos a fondo para asegurar su rendimiento.

Adicionalmente, ya sea desarrollando aplicaciones nativas cloud o migrando las existentes, como Cloud Solution Provider somos además capaces de gestionar todas las necesidades que tienen las aplicaciones cuando se ejecutan en la nube. Desde el aprovisionamiento, al mantenimiento y la operación.

Disponemos de herramientas aceleradoras como Platform as a Service Analyzer, que nos permiten reducir hasta un 70% el esfuerzo para estimar la complejidad y los riesgos de migración a la nube de una determinada aplicación



3. operación

Capgemini proporciona servicios gestionados basados en nuestra plataforma global Capgemini Cloud Platform, desde donde se pueden operar y gestionar aplicativos y servicios de una forma totalmente agnóstica a la tecnología.

Gracias a nuestra especialización contribuimos a garantizar la continuidad del servicio en 24x7, desarrollando estrategias adecuadas para la tolerancia a fallos, sacar el máximo partido de la flexibilidad de la nube, asegurar mecanismos adecuados para la actualización continua de los servicios, y proteger contra el cibercrimen.

Por qué embarcarse en una estrategia nativa cloud?

Las empresas más disruptivas de hoy en día utilizan el software para diferenciarse de la competencia e impulsar sus negocios. Y las más punteras están construyendo sus aplicaciones en la nube de manera totalmente nativa, aprovechando la velocidad de reacción y la flexibilidad que ésta aporta, pues son dos de las características más importantes del entorno cloud.

Los resultados para ellas no pueden ser más alentadores. Según el estudio "La nube nativa llega a la mayoría de edad. Lo que las empresas necesitan saber" (nos interesa mencionarlo?, es del 2016, que refleja datos para el 2020) elaborado por Capgemini en el que participaron 902 directivos de 11 países,

más de ocho de cada diez encuestados (84%) del grupo de empresas líderes desarrollan e implantan aplicaciones cloud más rápidamente que los demás, afirman que el paso a la nube nativa les ha ayudado a aumentar tanto los ingresos como a reducir los costes de desarrollo y funcionamiento. Casi la misma proporción (83%) afirma que están por delante de sus pares en lo que respecta al rendimiento financiero.

Porque el desarrollo de aplicaciones nativas en la nube permite a las organizaciones crear, probar y desplegar nuevos productos y servicios basados en software a gran velocidad y asumiendo los mínimos riesgos.

Entre las características del entorno de la nube que permiten esa flexibilidad están

- ✓ la arquitectura de microservicios, que descompone el código en unidades modulares que pueden escalarse de forma independiente, abandonando así la arquitectura monolítica.
- ✓ los contenedores, que permiten mover fácilmente unidades de código sin riesgo para el entorno, y
- ✓ DevOps, la cultura y el proceso de entrega continua que las organizaciones utilizan para implementar los microservicios.

APROVECHAR SIMULTÁNEAMENTE EL POTENCIAL DE LA MIGRACIÓN COMO EL DE LA PROPIA NUBE

- ✓ Modernizando el software de misión crítica.
- ✓ Aprovechando los microservicios diseñados para la nube.
- ✓ Optimizando la integración, el rendimiento y la flexibilidad de las APIs.

PONER DEVOPS A TRABAJAR PARA EL NEGOCIO

- ✓ Beneficiándonos de las capacidades de DevOps, y consiguiendo automatizar los procesos de desarrollo y despliegue de aplicaciones.
- ✓ Acelerando el camino hacia el desarrollo ágil de aplicaciones.
- ✓ Alcanzando la madurez nativa de la nube.

IMPULSAR EL NEGOCIO AL FUTURO

- ✓ Mejorando la eficiencia operativa.
- ✓ Optimizando las experiencias de los clientes.
- ✓ Impulsando la innovación empresarial.
- ✓ Logrando agilidad frente a las cambiantes realidades del mercado.

Los tres beneficios clave de una estrategia nativa cloud

- 1 Experimentar la verdadera transformación del negocio. Introduciendo rápidamente nuevos productos y servicios en el mercado.
- 2 Optimizar la eficiencia operativa. Sobre la base de procesos automatizados que permiten procesos continuos y reducen los costes operativos.
- 3 Obtener una solución continua de extremo a extremo. Reduciendo la dependencia de los costosos centros de datos y reduciendo los gastos hasta en un 40%

Adoptar una estrategia nativa cloud representa una oportunidad perfecta para que los CIO cambien de actitud y demuestren el poder de innovación que las TI pueden aportar a la empresa.

Nuestra experiencia real en clientes nos demuestra que habitualmente los procesos son más lentos de lo esperado, por su complejidad o por ser transversales para todo el negocio. Por ese motivo asesoramos y ayudamos a recorrer juntos el camino, el Cloud Journey, que permite a las empresas escalar e industrializar sus procesos, con el claro objetivo de sistematizar la captura de beneficios. Ayudando a nuestros clientes a estructurar y trasladar los objetivos propuestos a lo largo de toda la organización.



Mejor juntos. Capgemini y Microsoft

Capgemini, como partner gestionado Gold Certified de Microsoft, ofrece a sus clientes un conjunto único de ventajas mediante su presencia en más de 35 países, 5 continentes y con el apoyo de más de 24.000 profesionales Microsoft cualificados.

Capgemini es uno de los pocos socios de Microsoft que ha logrado competencias GOLD en:

- ✓ Productividad en la nube
- ✓ Gestión de relaciones con el cliente (CRM)
- ✓ Centro de datos

Con una cartera completa de soluciones en la nube de Microsoft, Capgemini apoya a sus clientes desde el desarrollo de estrategias en la nube hasta la administración de entornos híbridos, gestionados de manera totalmente integrada con modernas herramientas cloud.

Capgemini es un líder mundial especializado en la asociarse con empresas para transformar y gestionar su negocio aprovechando el poder de la tecnología. El Grupo se guía por su objetivo de liberar la energía humana a través de la tecnología para crear un futuro inclusivo y sostenible. Es una organización responsable y diversa que cuenta con 270.000 empleados en casi 50 países. Respalda por una sólida trayectoria y una dilatada experiencia multisectorial, Capgemini cuenta con la confianza de sus clientes para abordar sus diversas necesidades empresariales, desde la estrategia y el diseño hasta las operaciones, impulsada la innovación constante de la nube, los datos, la IA, la conectividad, el software, la ingeniería digital y las plataformas. En 2020 el Grupo registró unos ingresos globales de 16.000 millones de euros.

Get the future you want

Más información en: www.capgemini.com/es-es/

Contacto:

Jorge Villaverde

CTO Capgemini España

✉ jorge.villaverde@capgemini.com

Capgemini 