

OnePath

Licencias de software y
servicios de confianza.



El cambio de Propiedad Intelectual en las áreas de implementación, infraestructura y administración de aplicaciones, se ha integrado con SAP's License Maintenance. La oferta OnePath de Capgemini reúne los servicios de Capgemini con la licencia de SAP. OnePath puede ser plenamente aprovechado por los actuales clientes de SAP y prospectos. Cada oportunidad es una colaboración entre la cuenta, SAP y Capgemini. Por otra parte, podemos proporcionar OnePath como un Modelo Opex o Capex. Nuestro objetivo es conducir a los clientes para que puedan obtener fácilmente una licencia, implementar y ejecutar SAP.

En la economía actual, las empresas se enfrentan a financiamientos para adquirir el software que necesitan y así competir con eficacia. ¿Quién tiene el capital o los recursos para proyectos que requieren una gran inversión inicial? ¿Cómo puede una organización optimizar su dominio, nube y/o requisitos híbridos? Capgemini ha creado OnePath para ayudar a las compañías a conseguir las soluciones SAP tienen que mejorar el negocio y cumplir con los requerimientos sin gastos excesivos iniciales o futuros.

Las ofertas de OnePath de Capgemini pueden agrupar prácticamente cualquier solución SAP con nuestros servicios para corresponder únicamente a los requisitos del cliente incluyendo un solo capital mensual o pago de gastos de funcionamiento en un plazo de varios años.

Manejamos todo para usted — es fácil.

Cada columna del siguiente gráfico (ver figura 1) representa un elemento de la oferta de Capgemini OnePath y cómo podemos reducir la complejidad de la solución SAP. El portafolio de Capgemini ofrece más de 10 acuerdos de licencia y modelos SAP, es único y nos da la flexibilidad deseada para satisfacer y superar los requisitos de una cuenta. Nuestra oferta de OnePath se puede extender a casi toda la solución de SAP.

Contamos con una variedad de soluciones, prácticas, líderes de industria y aceleradores utilizados durante la implementación, la infraestructura y la gestión de aplicaciones (ver figura 2).

Podemos almacenar en una nube pública, privada, o en sus instalaciones en hardware. Nuestro servicio de infraestructura puede agregar servicios de centros de datos de terceros (como Amazon) y/o nuestro centro de datos de Capgemini dirigido por nuestros empleados. Podemos implementar un sistema funcionando plenamente en 1 día, con nuestra coordinación de la nube y la gestión de la plataforma llamada COMPLETE. Contamos con una serie de opciones de ejecución, incluyendo por ticket, por hora y SLA. Y nuestros empleados pueden ejecutar la solución en nombre del cliente para finanzas, adquisiciones, HCM y Afaria (gestión de dispositivos). Basado en la colaboración con SAP y su equipo, vamos a definir OnePath juntos.

Capgemini en conjunto con sus clientes realiza casos de negocio para sus proyectos SAP.



Con Capgemini como único proveedor de servicios de soluciones SAP, obtendrá todos los beneficios y las ventajas competitivas que está buscando, sin complicaciones, a un precio competitivo, hoy y en el futuro

Figura 1: Ofertas Capgemini OnePath:

OnePath tiene muchos beneficios potenciales para prospectos y clientes de SAP, incluyendo:

1. Financiero y flexibilidad del flujo efectivo basado en la necesidad financiera de los clientes. 2. Complejidad reducida liberando la infraestructura existente, experiencia y soluciones preconfiguradas de Capgemini. 3. Rápido retorno de la inversión debido a la reducción del tiempo en beneficio basado en una implementación rápida y con flujo de efectivo flexible.	Licencia • Nuestra oferta OnePath puede incluir casi todas las soluciones de SAP • Modelos OPEX y CAPEX disponibles • Capgemini tiene una amplia cartera de contratos de licencias SAP que es único y nos da mayor flexibilidad	Implementación Prácticas importantes para: • Petróleo y gas, servicios de energía y utilities • CPG, alimentos, bebidas, bienes duraderos y cosméticos • Retail • Distribución al mayoreo • Farmacéuticas, ciencias de la vida y dispositivos médicos • Manufactura, proveedores automotrices y productos de molino HANA, BOBJ, BW, movilidad, HCM, CRM y abastecimiento	Infraestructura Nube pública de sitio (privado virtual) Nube privada fuera de sitio Tradicional fuera de sitio Outsourced Nube privada en sitio Centro de datos del cliente en sitio	Ejecución Mayor número de usuarios utilizando la herramienta Completa gestión de aplicaciones Soporte de mantenimiento de licencias SAP Niveles 1-3	Operación F&A BPO Adquisiciones BPO BPO de recursos humanos Afaría BPO
	• Capaz de vincular las soluciones de SAP con nuestros servicios • Capaces de vender software a empresas de cualquier tamaño • Socio Gold en el programa PartnerEdge Channel • Miembro fundador del programa MCaaS	• Soluciones certificadas con SAP • Cada solución es compatible con nuestro modelo global de procesos • Cada solución está disponible como SaaS	• Modelos de entrega flexibles utilizando nuestra plataforma de negocios COMPLETE • Escalabilidad a través de nubes públicas o privadas, en las instalaciones o fuera de las instalaciones • Socio de servicios de nube global SAP certificado	• Certificación: Application Management Services Partner (AMS), Run SAP Partner, y centro de soporte de excelencia • Opciones de soporte flexibles incluyendo por ticket, basado en horas, o SLA precios	• "Plataforma basada" BPO • Obtenga ahorros para financiar sus implementaciones de SAP

OnePath tiene muchos beneficios potenciales para prospectos y clientes de SAP, incluyendo:

Financiero / Flexibilidad del Flujo de efectivo: El cliente paga todo el software, la implementación, infraestructura y soporte de aplicaciones de manera mensual recurrente. Nuestros modelos de gastos de operación (OPEX) pueden eliminar los gastos que se requieren para la compra de licencia, la infraestructura de prestación de servicios y la implementación. Mantener el capital de trabajo reduce la necesidad de recurrir a líneas de crédito existentes, evitando riesgo para la calificación de empresa y el potencial incremento en el costo de capital para la empresa.

Complejidad reducida: El nivel de complejidad se reduce drásticamente ya que integra software y servicios.

Esto incluye todo el ciclo de vida de la instalación a través del soporte y las operaciones en curso.

Costo total menor y rapidez para valorar: El valor es generado rápidamente reforzando la infraestructura existente de Capgemini, la experiencia, y las principales prácticas de procesos de negocio a través de nuestras soluciones aceleradas. Además, sin la inversión inicial, la recuperación de la misma es mucho más rápida que los métodos tradicionales. Podemos crear ofertas que se pagan por sí mismas. Normalmente, el cliente obtiene un flujo de efectivo positivo de proyecto después de 4 meses de salir en productivo.

El liderazgo de Capgemini en el mercado SAP ha sido reconocido.

Recientemente hemos ganado numerosos premios Impact y SAP Pinnacle para OnePath. Además, Gartner, IDC y Forrester constantemente clasifican a Capgemini como líder del mercado.

Figura 2: Soluciones SAP Certificadas de Capgemini



- Basados en prácticas líderes de la industria y procesos de negocio
- Contienen mejoras de la industria de Capgemini probados, revisados y certificados por SAP
- Incluyen modelos de referencia de la industria, plantillas de solución, esquemas, informes, escenarios de prueba y scripts
- Están diseñados para ofrecer resultados rápidos y ROI
- Altamente escalables y crecerán con el cliente



SAP® Certified
in Mobile Operations Services

SAP® Certified
in Run SAP Implementation

SAP® Certified
in Cloud Services

SAP® Certified
in Application Management Services

SAP® Certified
Support Center of Expertise

Capgemini: Su único proveedor para SAP

Capgemini, socio Global de SAP, obtiene resultados a través de licencias, implementación, infraestructura y gestión de aplicaciones en industrias clave en todo el mundo. Con más de 17,400 recursos SAP, nos enfocamos en entregar valor de negocio a través de nuestros centros de entrega y diseño de solución SAP mediante nuestras soluciones de propiedad intelectual, para la nube,

movilidad, analytics y HANA; nuestros precios OnePath y modelos de licencias; y soluciones para la industria preconfiguradas a través de todo el ciclo de vida de los servicios.

Como ganador del premio mundial al integrador de sistemas SAP, Capgemini utiliza herramientas y métodos globales estándar para entregar proyectos complejos de SAP para algunas de las compañías más grandes del mundo, así como las pequeñas y medianas empresas.

Nuestras soluciones y metodologías de implementación se basan en la profunda experiencia de Capgemini en la industria, técnicas LEAN Six Sigma, y nuestras amplias capacidades en sistemas de diseño, implementación y soporte.

Porque entendemos y tenemos amplia experiencia en SAP, entregamos a su empresa y su industria resultados en cualquier momento y en cualquier lugar.

Acerca de COMPLETE

COMPLETE - La gestión de la plataforma de orquestación de Capgemini

de extremo a extremo, es la principal plataforma de negocio de la nube de Capgemini. COMPLETE combina el poder de la informática de la nube con la gestión total de infraestructura incluyendo monitoreo proactivo, soporte de infraestructura, actualizaciones del OS, parches de sistema operativo, protección de virus, redes y servicios de Service Desk en un servicio combinado. COMPLETE apoya la flexibilidad de consumo de informática basada en la Nube. Los clientes sólo pagan por lo que usan y sólo cuando lo usan.

Para más detalles contactar a:

Leonardo Cuneo Ravotto

Director de Industria | Energía

leonardo.cuneo@capgemini.com

Marc Monsonego

Director de Industria | CPRD

marc.monsonego@capgemini.com

Pablo Márquez

Director de Industria | Servicios Financieros

pablo.marquez@capgemini.com

Miguel Fonseca Pérez

Asistente de Dirección | Energía

miguel.fonseca-perez@capgemini.com

Carlos Maheng

Gerente Senior | Energía

carlos.maheng@capgemini.com

Jorge Angarita

Gerente Senior | Energía

jorge.angarita@capgemini.com

Acerca de Capgemini

Líder global en consultoría, servicios de tecnología, y transformación digital, Capgemini está a la cabeza de la innovación para enfrentar las oportunidades de nuestros clientes en el cambiante mundo de la nube, digital y plataformas. Basándose en su sólida herencia de 50 años y profunda experiencia específica de las industrias, Capgemini habilita a las organizaciones a alcanzar sus ambiciones de negocio a través de un conjunto de servicios que van desde la estrategia hasta las operaciones. Capgemini se impulsa por la convicción que el valor de negocio de la tecnología viene de y a través de las personas. Es una compañía multicultural con 200,000 miembros del equipo en más de 40 países. El Grupo reportó ingresos globales de 12.5 mil millones de Euros en 2016.

La información contenida en este documento es propiedad de Capgemini. ©2018 Capgemini. Todos los derechos reservados. Rightshore® es marca registrada de Capgemini.

Más información sobre nosotros en
www.mx.capgemini.com

People matter, results count.